



St. Francis of Assisi International University



¿Quiénes Somos?

St. Francis Of Assisi International University es una Universidad Cristiana regulada con ubicación en el Estado de Florida, EEUU y en Madrid, España (Unión Europea) adscrita a la Asociación Académica Internacional del Consorcio Universitario Cristiano, asociación no lucrativa adscrita a la normativa 501 (c) (3) del Estado de la Florida, Estados Unidos de América NPO fundaciones: incluyen organizaciones religiosas, científicas, benéficas o literarias.



St. Francis of Assisi
International University



St. Francis Of Assisi International University de igual forma cumple con lo dispuesto por el Departamento de Educación de la Florida (Ministerio de Educación) y se encuentra legalmente registrada como una Universidad Religiosa reglada bajo los artículos de Instituciones religiosas que cumplen con los requisitos que se encuentran en la Sección 1005.06(1)(f), Estatutos de Florida y la Regla 6E-5.001, Código Administrativo de Florida.

En el Reino de España, Unión Europea nuestra organización universitaria imparte titulaciones propias acordé al Acuerdo de Bolonia en Convenio y Asociaciones Educativas Europeas de alto nivel académico.

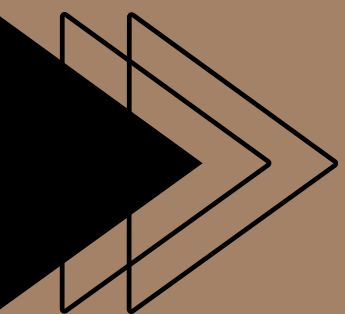
St. Francis of Assisi International University

**DIPLOMADO EN NEGOCIACIÓN
DURA**



¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?

El Diplomado en Negociación Dura: está dirigido a negociadores profesionales con responsabilidad directa en la obtención de resultados a favor de su negocio e indicadores de gestión y productividad en sus organizaciones.



Requisitos

El Diplomado en Negociación Dura es un programa intenso, dinámico y de alto nivel que va más allá de los conceptos básicos y tradicionales de negociación. Ha sido diseñado para negociadores profesionales que tengan bajo su responsabilidad, directa o funcional, el manejo de situaciones complejas en donde el escenario ganar-perder es el común denominador.

Duración del Programa:
450 horas académicas

Requisito de titulación:
Trabajo académico
doctoral

**Cantidad de
Créditos:** 18 ECTS

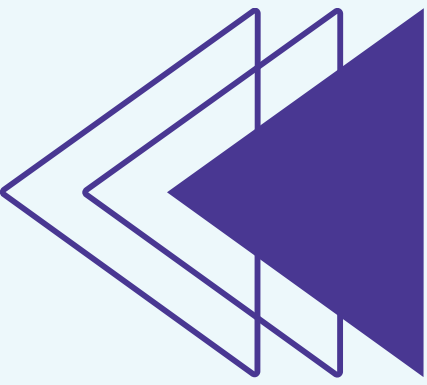
Requisito de Ingreso: Abierto
a cualquier persona
interesada en obtener
conocimientos de área.



Evaluación:

La evaluación de este programa irá en escala creciente de 0-100 por asignatura donde el análisis porcentual evaluativo será el siguiente:

Calificación Numérica	Calificación Alfabética	Condición
91-100	A	Excelente
81-90	B	Bueno
71-80	C	Regular
0-70	F	No aprobado



Asignaturas	Créditos	Horas
Conceptos clave de negociación – Homologando términos	3	75
Manejo de la comunicación: interpretación del lenguaje en el escenario de negociación	3	75
Papel del negociador	3	75
Competencias del negociador	3	75
Factores Críticos de la Negociación I	3	75
El Factor Humano en la Negociación	3	75

PLAN DE ESTUDIO

**Somos Universidad
perteneciente a la
Asociación Académica
Internacional del Consorcio
Universitario Cristiano para
Florida, Estados Unidos de
América y España (
Europa)**



CONTÁCTANOS

 stfranciseducationconsorcium@gmail.com

 www.stfrancisuniversityint.net

